

MODO EMPRENDEDOR · DIPLOMADO EJECUTIVO

Convertí tu emprendimiento en un negocio **afianzado,** rentable y que puedas conducir.

Aprendé a evaluar e implementar tu idea, entender tus números, comercializar con método y tomar decisiones con más claridad.

Diplomado Ejecutivo en Gestión de Emprendimientos

LO QUE ESTE PROGRAMA TE DA

Vas a pasar de tener un
emprendimiento
**a construir
un negocio.**

AFIANZADO • **RENTABLE** • **CONDUCIBLE**

Con criterio, método y herramientas concretas para evaluar
oportunidades, entender tus números, comercializar mejor
y decidir con más claridad.

Construir mejor.

— EL PROBLEMA REAL

Muchos emprendimientos no fracasan por falta de ganas.

Fracasan porque avanzan sin estructura, sin números y sin método.

- Se invierte sin medir si la oportunidad tiene sentido real.
- Se vende sin conocer el margen. Se factura, pero no siempre se gana.
- Se confunde movimiento con crecimiento.
- La caja aprieta antes de que el negocio madure.

EL NÚCLEO DEL PROBLEMA

**El problema no es tener una idea.
Es no saber si esa idea puede
convertirse en negocio.**

Lo que cambia cuando empezás a conducir con criterio.

Del esfuerzo disperso → **a la gestión.**

De la intuición → **al método.**

De vender como se puede → **a comercializar con método.**

De crecer por impulso → **a decidir con números.**

Construir mejor.

CONTENIDOS DEL PROGRAMA

Tres módulos. Un proceso completo: **entender** → **rentabilizar** → **conducir**.

01

MÓDULO 1 · ENTENDER

Entender el negocio que estás construyendo

Cómo detectar si una oportunidad tiene sentido antes de avanzar. Demanda real, proceso de negocio, viabilidad y presupuesto de cimiento.

02

MÓDULO 2 · RENTABILIZAR

Transformar esfuerzo en dinero

Costos, precios, márgenes, punto de equilibrio, caja, capital de trabajo y decisiones financieras. La diferencia entre vender y construir rentabilidad.

03

MÓDULO 3 · CONDUCIR

Conducir el emprendimiento para que crezca

Diagnóstico del proyecto en marcha, plan de negocios, plan de ventas, tablero de comando, medición, corrección y mejora continua.

METODOLOGÍA

PremIUM

Online en vivo · Profesional, Mentoría, Inmediatez, Universal, Multimedial.

6 reuniones online en vivo.

Martes y jueves · 18:00 a 20:00 hs · Argentina.

No es un curso grabado ni un contenido suelto para mirar en soledad. Es un proceso de trabajo con docente y alumnos, con preguntas, análisis, contraste y aplicación sobre situaciones reales.

*Desde el primer encuentro,
empezás a ordenar tu propio emprendimiento.*

FECHAS · CRONOGRAMA

MÓDULO 1 9 y 23 de junio de 2026

MÓDULO 2 7 y 21 de julio de 2026

MÓDULO 3 4 y 18 de agosto de 2026

Si vas a invertir tiempo, esfuerzo y dinero en tu emprendimiento, no lo conduzcas a ciegas.

Un negocio afianzado no aparece por entusiasmo.
Se construye con criterio, método, números y seguimiento.

QUIERO INSCRIBIRME →

[Contactar a ADE Formosa · WhatsApp](#)



Aprender es evolucionar.