

*Aprender es evolucionar*

DIPLOMADO EJECUTIVO

# GESTIÓN COMERCIAL

Vas a dejar de vender por intuición.  
**Vas a empezar a crear riqueza  
con criterio.**

LO QUE ESTE PROGRAMA TE DA

Vas a poder leer cada situación de venta, elegir la estrategia correcta y cerrar mejores acuerdos.

---

# CRITERIO

---

No con recetas. No con scripts de WhatsApp.

---

*Con inteligencia aplicada  
a las ventas.*

# Vos ya sabés vender. El problema es otro.

A veces cerrás. A veces no. Y no siempre sabés por qué.

---

- Vendés por precio cuando deberías vender por valor.
  - Cedés más de lo que conviene porque no tenés estrategia.
  - Manejás objeciones por instinto, no por método.
  - Buscás recetas que funcionen siempre. Y ninguna funciona siempre.
- 

*El problema no es la actitud. Tal vez sea que nadie te enseñó a pensar comercialmente.*

**Esto no te va a dar más técnicas.  
Te va a dar algo más difícil  
de conseguir:**

---

- › Leer la situación antes de actuar.
- › Elegir la estrategia correcta para cada cliente.
- › Construir argumentos que muevan a decidir.
- › Defender tu precio sin perder el acuerdo.
- › Convertir una queja en una oportunidad.

---

No vas a tener un guión.

***Vas a tener  
nuevo criterio.***

# El recorrido que te lleva ahí:

## MÓDULO I

---

### **De vendedor a ejecutivo comercial**

Entendés qué es vender de verdad: no despachar, sino crear valor. Dominás el proceso completo y aprendés a leer al cliente antes de hablar.

---

## MÓDULO II

---

### **Quejas, negociación y atención al cliente**

Aprendés a convertir la disconformidad en oportunidad. Dominás modelos de negociación. La queja pasa a ser una herramienta comercial.

---

## MÓDULO III

---

### **Argumentación y cierre de ventas**

Construís argumentos que muevan a decidir. Manejás objeciones con método. Cerrás acuerdos sólidos porque el cliente entiende el valor.

Tres módulos. Seis encuentros en vivo.

**Un solo resultado: pensar y vender mejor.**

# PreMIUM — PresencialONLINE

Seis encuentros en vivo · Martes y jueves  
18 a 20 hs (ARG) · Google Meet  
Si no podés, la clase te espera grabada.

## LO QUE RECIBÍS EN TU DOMICILIO

Manual físico completo —no apuntes, no fotocopias. Material propio de la Escuela, diseñado para aplicar, no para archivar.

## TU ESCRITORIO DIGITAL

Videoclases · Podcasts · Láminas de síntesis · Evaluaciones por WhatsApp · IA entrenada con el contenido del programa.

Podés inscribirte hoy,  
recibir los materiales en tu casa  
y empezar antes que el resto.

*Cuando arranque el grupo,  
vos ya llegás con ventaja.*

**QUIERO HABLAR CON UN ASESOR**

# Por qué la Escuela de Ejecutivos

Desde 1999 formamos empresarios, emprendedores y ejecutivos. Más de 27.300 alumnos. Contenidos 100% propios.

**No enseñamos técnicas sueltas.  
Formamos en criterios y  
modelos de pensamiento.**

Porque un vendedor con criterio no necesita un guión: sabe leer, decidir y actuar.

**Eso es Inteligencia Humana  
aplicada a las ventas.**

*No más. Mejor.*

EL PROGRAMA INCLUYE:

Manual físico

Videoclases

Podcasts

Láminas de síntesis

Evaluaciones

Escritorio digital

IA integrada

Certificado EdeE

Fundación DINAMAI

# Podés empezar hoy.

Inscribite, recibí los materiales en tu casa y empezá a formarte antes que el resto.

Cuando arranque el grupo en vivo, vos ya llegás con ventaja.

No hace falta esperar. No hace falta pedir permiso.

**Solo hace falta decidir.**

*Aprender es evolucionar*

**QUIERO INSCRIBIRME**

**QUIERO HABLAR CON UN ASESOR**